

## Pourquoi choisir une solution Preventon ?

Les avantages que les FSI peuvent retirer des solutions Preventon en les proposant à leurs abonnés

### Avantages pour les FSI

#### Comment un FSI peut-il dégager davantage de bénéfices ?

En proposant des services de sécurité mixtes véritablement sur abonnement :

Par véritablement, nous entendons qu'il existe une véritable relation de fidélité entre le fournisseur et le client. Avec les solutions fonctionnant sur abonnement, il n'est plus nécessaire de télécharger les mises à jour (dans le cas du logiciel antivirus) et le programme cesse de fonctionner si le contrat avec le fournisseur de services s'arrête; c'est-à-dire que si le client change de fournisseur, son logiciel ne fonctionne plus.

Le déploiement de solutions de sécurité permet aux FSI de bénéficier des nouvelles sources de revenus et améliore le revenu moyen par abonné (ARPU, Average Revenue Per User). Il existe une vraie demande pour les solutions de sécurité mixtes, dont le nombre continuera à augmenter parallèlement au marché grand public des ordinateurs, aux connexions à large bande et au nombre de travailleurs indépendants/à domicile. Pouvez-vous vous permettre de perdre cette part de marché ?

#### Preventon Secure Internet Desktop

La gamme Preventon Secure Internet Desktop (PSID) a été conçue pour le grand public et n'est pas destinée aux utilisateurs expérimentés. Elle aide les FSI à augmenter la demande, tout en diminuant les frais d'assistance.

PSID est la solution de sécurité la plus complète du marché; elle comprend un antivirus, un pare-feu, un anti-spyware, un système de filtrage du contenu et bien plus encore, tous ces systèmes étant gérés à partir d'une interface centralisée très conviviale. Il s'agit sans aucun doute de la solution la mieux adaptée aux utilisateurs débutants, pour la résolution des problèmes de sécurité Internet.

Le déploiement de la solution PSID est rapide, facile et peu onéreuse, ce qui permet aux FSI de détecter les revenus potentiels le plus tôt possible. Cette gamme et ses modules individuels sont dotés d'un coût total de possession assez faible, car ils n'exigent pas un investissement initial important et les frais d'assistance sont négligeables, ce qui permet des marges et des bénéfices intéressants.

#### Comment Preventon peut-il aider les FSI à réduire le taux de désabonnement ?

Un service sur abonnement permet de réduire le taux de désabonnement, car il ne favorise pas le changement de fournisseurs. Contrairement à d'autres solutions, le contrôle et la possession d'un abonné Preventon restent entre les mains du fournisseur de services. L'interface peut être renommée en fonction de la marque du fournisseur et la présence de Preventon reste entièrement transparente aux yeux de l'utilisateur final.

#### Comment un FSI peut-il attirer de nouveaux abonnés ?

Offrir des services de sécurité mixte sur abonnement offre un avantage compétitif certain par rapport à la concurrence: aucune autre solution n'offre de tels avantages ; l'exhaustivité et la conception visionnaire de la gamme de produits Preventon aident le FSI à se démarquer par rapport à ses concurrents.

#### Preventon Secure Internet Desktop

- Solutions de sécurité informatique sur abonnement
- Amélioration de votre offre de service
- Promotion de la qualité de la marque
- Augmentation du revenu moyen par abonné
- Amélioration de la fidélité client
- Pas besoin de divulguer les informations relatives au client
- « Empreinte » faible, idéale pour les connexions téléphoniques
- Droits payés uniquement sur les licences vendues
- Retour sur investissement exceptionnel

[www.preventon.com](http://www.preventon.com)